
ELECTION DE LA MARQUE DE L'ANNEE IT PARTNERS 2016

1. PRESENTATION DE L'ENTREPRISE PARTENAIRE

Fondée en 1994, la société INMAC est leader des technologies au service des utilisateurs dans l'entreprise. En 2015, INMAC couvre les besoins de chaque utilisateur grâce à son large portefeuille de produits : 300 marques et 40000 produits répondent au quotidien aux besoins des utilisateurs.

2. PRESENTATION DE L'ENTREPRISE CLIENT

L'agglomération de la Région de Compiègne a pour mission de gérer l'informatique de la ville de Compiègne. L'ensemble représente un parc informatique de 1000 postes, 80 serveurs virtualisés, une centaine de sites ainsi que 60 applications métier. Les serveurs et les postes nécessitent donc une protection efficace contre les virus.

3. CHOIX DE LA CATEGORIE

Secteur public

4. PRESENTATION DU PROJET

Suite aux nombreuses difficultés apparues avec l'ancien éditeur, l'agglomération de la Région de Compiègne décide de démarcher des revendeurs et de comparer plusieurs antivirus. INMAC propose alors ESET EndPoint standard qui apparait comme étant le plus efficace et le moins énergivore, avec un tarif très attractif. De plus, le revendeur s'est montré plus qu'efficace en répondant à la première demande du client : la désinstallation le plus rapidement possible de l'ancien antivirus, soit une semaine. Quant à la mise en place de l'infrastructure et le déploiement du nouvel antivirus, un mois a suffi à la solution ESET EndPoint standard pour protéger de façon optimale l'Agglomération.

5. PRESENTATION DES GAINS TECHNIQUES ET COMPETITIFS APPORTES AU CLIENT

La solution mise en place par le précédent éditeur nord-américain ne donnait pas entière satisfaction au client tant sur l'efficacité que sur l'administration, l'installation s'étant mal



passées lors du premier projet, plusieurs difficultés techniques et aléas vont rythmer les journées de l'équipe du DSI. L'éditeur ne trouve pas de solutions. Lors du renouvellement de la maintenance, le client opte pour une autre solution technique européenne : « *Nous avons effectué des tests et comparatifs sur plusieurs antivirus. ESET Endpoint standard est apparu comme le plus efficace. Il est également le moins gourmand en termes de ressources sur un parc qui comporte toujours des postes sous Windows XP et dispose d'un outil de monitoring très complet. L'aspect financier ainsi que la qualité du support technique ont également plaidé en faveur de la solution ESET* ».



« L'efficacité de la solution, sa console d'administration ainsi que les coûts mis à disposition pour un déploiement rapide, sont autant d'avantages qui nous ont fait opter pour ESET »

Sylvain MANABRE, Directeur des Systèmes d'Information

CONTACTS

Benoit GRUNEMWALD
Directeur Commercial
01 55 89 09 21
06 38 39 16 16
benoit.g@eset-nod32.fr

Laetitia BONNOT
Responsable Marketing
01 55 89 09 43
laetitia.b@eset-nod32.fr

Jessica BAILLEUX
Chargée des relations presse
01 55 89 09 60
jessica.b@eset-nod32.fr

Nous vous invitons à nous solliciter si vous souhaitez obtenir de plus amples informations.

